

Wie du dein Team von der Cloud überzeugst



Wenn du das hier liest, hast du die Cloud wahrscheinlich schon unter die Lupe genommen und einen positiven Eindruck gewonnen. Nun kommt allerdings der herausfordernde Teil: Du musst dein Team und die Stakeholder in deinem Unternehmen an Bord bekommen.

Wie gehst du am besten vor? Die Antwort auf diese Frage ist einfach: Indem du einen Business Case für die Cloud entwickelst.

Hier ist eine kleine Checkliste für den Anfang:

☐ **Identifiziere die Herausforderungen, vor denen dein Team steht (und wie die Cloud dabei helfen kann, diese zu meistern)**

Steckt dein IT-Team zu viel Zeit und Geld in die Wartung und den Betrieb? Bist du besorgt, ob sich auch an wirklich alle Compliance-Richtlinien gehalten wird? Fehlen deinem Team Features, um seine Aufgaben effizient zu erledigen und zusammenzuarbeiten – vielleicht sogar remote?

Nimm dir die Zeit, um alle bestehenden Herausforderungen für dein Team in Zusammenhang mit der aktuellen Server-Konfiguration aufzulisten und zu skizzieren, wie diese durch einen Wechsel in die Cloud aufgelöst werden können. Einige Argumente, warum sich Atlassian-Kunden für die Cloud entscheiden, finden Sie [hier](#).

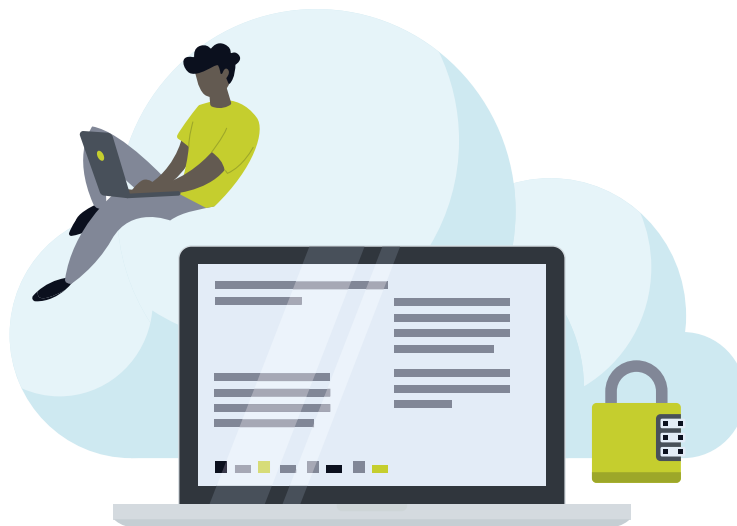
☐ **Identifiziere Geschäftsziele (und wie die Cloud dazu beiträgt, diese zu erreichen)**

Im Zuge der Entwicklung deines Business Cases solltest du auch über eure wichtigsten Geschäftsziele nachdenken – und darüber, welchen (positiven) Einfluss ein Wechsel in die Atlassian Cloud auf diese haben kann.

Einige Fragen, die du vorab beantworten solltest:

- Plant dein Unternehmen, zu skalieren?
- Arbeiten eure Teams zunehmend remote?
- Investiert dein Unternehmen Zeit und Ressourcen in Innovationen, die du für wettbewerbsfähig hältst?
- Baut dein Unternehmen sein Geschäft derart aus, dass euch neue Features oder Integrationen dabei helfen würden?
- Hat Kostenoptimierung in den nächsten Monaten bei euch eine hohe Priorität?
- Wie steht es um Automatisierungen, die es euren Teams ermöglicht, Zeit und Energie zu sparen?

Zusätzlich zu bestehenden Problemen, die du durch die Migration lösen möchtest, kannst du bereits zu diesem Zeitpunkt einen Blick in die Zukunft wagen und eruieren, wie die Cloud deinem Unternehmen helfen kann, zukünftige Ziele zu erreichen.



☐ Mit Zahlen durchrechnen (Nutze den Cloud Savings Calculator von Atlassian)

TIPP

Um einen aussagekräftigen Vergleich zwischen deinen derzeitigen Kosten für die Server-Lizenz und den potenziellen Kosten in der Cloud zu erhalten, kannst du gerne das [personalisierte Preisvergleichstool](#) von Atlassian nutzen.

Du brauchst eine Analyse der Gesamtkosten? Dann wende dich gerne an Seibert Media – gemeinsam führen wir ein Assessment durch (von Produkten bis zu Serviceleistungen bei der Migration), damit du rundum gut beraten in die Planung gehen kannst.

☐ Der richtige Zeitpunkt

Es gibt eine Reihe von Gründen, warum es jetzt an der Zeit ist, in die Cloud zu wechseln. Je schneller du umstellst, desto schneller wirst du die Kosten- und Produktivitätsvorteile der Cloud zu spüren bekommen. Du kannst auf neue und künftige Cloud-Funktionen verweisen, die auf dem Server nicht verfügbar sind und die für deine Teams entscheidende Vorteile bringen können (werfe einfach einen Blick in die Cloud-Roadmap von Atlassian, um zu sehen, was in der Pipeline ist). Auch hat die Pandemie in den letzten beiden Jahre bereits viele Unternehmen dazu gezwungen, die Cloud zu nutzen, um den Fernzugriff und die Zusammenarbeit über Standorte hinweg zu verbessern. Nicht zuletzt kannst du mithilfe des Kostenrechners ermitteln, wie viel du durch einen schnelleren Umstieg einsparen kannst.

Kunden, die spezielle Cloud-Anforderungen haben – welche zwar auf der [Atlassian-Cloud-Roadmap](#) stehen, aber noch nicht geliefert wurden – sollten ihren Zeitplan für die Cloud-Migration ebenfalls entsprechend gestalten. Als dein Atlassian Solution Partner können wir dir dabei helfen, deine technischen Anforderungen zu prüfen, die Kosten zu berechnen und eine Migrationsstrategie zu entwickeln, die auf deinen Bedürfnissen basiert. [Kontaktiere uns noch heute.](#)

☐ Identifiziere allgemeine Herausforderungen und Bedenken

Selbst wenn sich die Cloud als die beste Option herausstellt, werden die Entscheidungsträger*innen wahrscheinlich mit Fragen und Bedenken an den Tisch kommen. Wenn du diese Zweifel bereits kennst, solltest du dir etwas Zeit nehmen, um Erklärungen und Antworten zu sammeln – und sie für den Fall bereitzuhalten, dass du mit Bedenken konfrontiert wirst.

☐ Optional: Vorlage eines Migrationsplans

Verwende die im Toolkit enthaltene optionale Checkliste für die Migrationsplanung, um den besten Migrationsplan für dein Unternehmen zu ermitteln und die Unternehmensleitung damit zu beeindrucken, dass du mit einem Zeitplan und einer Strategie in der Hand zum Treffen kommst.



Noch Fragen?

Bei allen weiteren Fragen rund um die Atlassian Cloud wende dich gerne an uns. Als Atlassian Platinum Solution Partner mit Erfahrungen aus tausenden von Atlassian-Projekten beraten wir dich bei der Evaluation eines für dich optimalen Lizenzmodells, kümmern uns um sämtliche Fragen rund um dein Lizenz-Set-up und unterstützen dich bei allen Aspekten rund um die Skalierung deiner Atlassian-Produkte.

Termin vereinbaren

Exklusiver Lizenzverkauf

Bei uns erhältst du alle Lizenzen, die du für deine individuelle Atlassian-Lösung benötigst. Darüber hinaus profitierst du beim Kauf deiner Atlassian-Lizenzen über Seibert Media von vielen zusätzlichen Vorteilen.

Migration & Einführung

Wir helfen dir bei der Planung und Umsetzung der Daten- und Usermigration von Server oder Data Center zu Atlassian Cloud. Außerdem stehen wir dir bei der Betreuung der laufenden Prozesse zur Seite – bis hin zur Abrechnung.

Cloud Training & Workshops



Wir bieten umfangreiche Trainings und Workshops im Cloud-Umfeld. Vereinbare noch heute einen Termin mit einer* einem unserer erfahrenen Consultants.

Mail: atlassian-licensing@seibert-media.net

Telefon: +49 800 181 209 2

Website: seibert-media.net/atlassiancloud/



**Platinum
Solution Partner**

Our Services

Individual consulting

If you have any further questions about the Atlassian Cloud, please do not hesitate to contact us. As Atlassian Platinum Solution Partner with experience from thousands of Atlassian projects, we advise you in the evaluation of an optimal licensing model for you, take care of all questions around your license setup and support you with all aspects around scaling your Atlassian products.

Mail: sales@seibert-media.net
Telefon: +49 800 181 209 2



Platinum
Solution Partner



Exclusive license sale

With us you receive all licenses you need for your individual Atlassian solution. In addition, when you purchase your Atlassian licenses through Seibert Media, you benefit from many additional benefits.

[seibert.biz/
atlassiancloudpreismodelle](https://seibert.biz/atlassiancloudpreismodelle)



Migration & Implementation

We'll help you plan and implement the data and user migration from Server or Data Center to Atlassian Cloud. In addition, we are at your disposal for support of the ongoing processes - right through to billing.

[seibert.biz/
migrationindiecloud](https://seibert.biz/migrationindiecloud)



Cloud Training & Workshops

We offer extensive training courses and workshops in the cloud environment. Arrange an appointment today with one of our experienced consultants.

[seibert.biz/
schulungenundworkshops](https://seibert.biz/schulungenundworkshops)